



Luottoriskien hallinta palvelusopimuksissa

Peter Lallukka

Motiva Oy ESCO-webinaari 9.6.2023

GARANTIA

Garantia on finanssialan uudistaja

A-

Standard & Poors -
rating

Asumiseen liittyviä
takauspalveluita

Yritystoimintaan
liittyviä
takauspalveluita

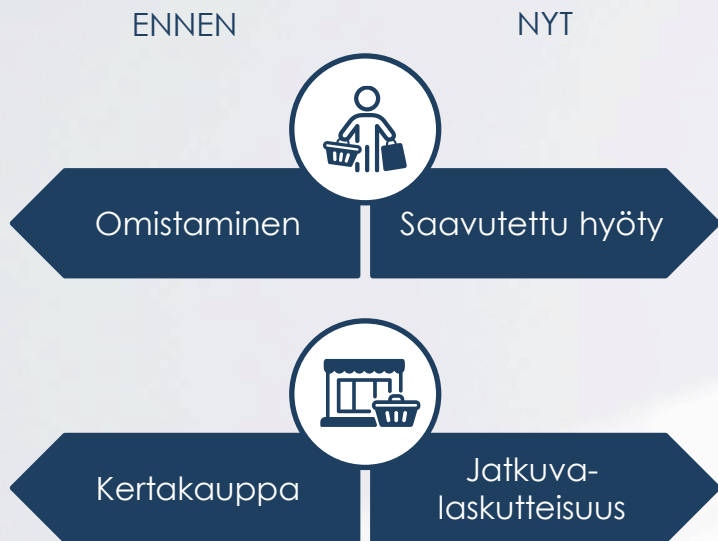


Tuotemyynnistä jatkuvien palveluiden myyntiin

Palveluliiketoiminnan takaus

GARANTIA

Omistajuus murroksessa



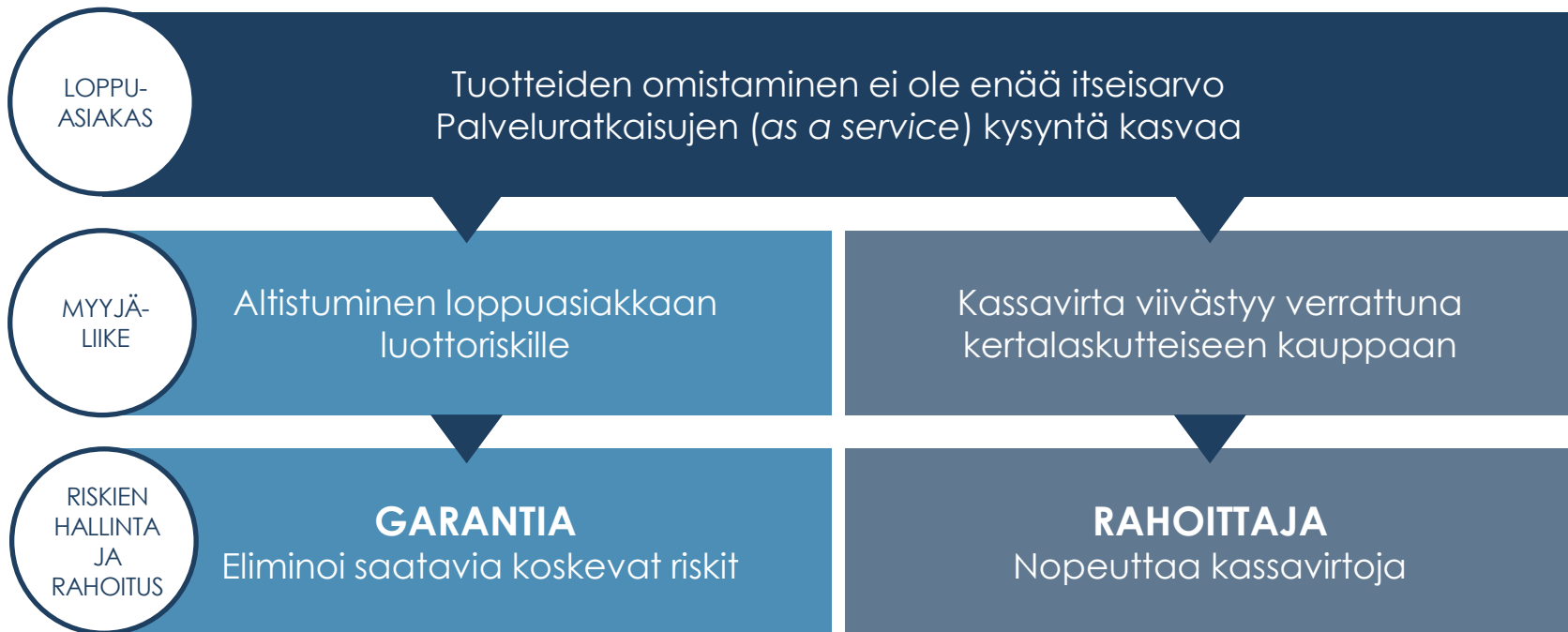
Palvelumallin mahdollisuudet

1. Ostopäätöksen helpottaminen
2. Asiakassuhteen tiivistäminen
3. Kilpailuetu markkinoilla

Palvelumallin edellytykset

1. Myyntiprosessin suunnittelu
2. Rahoitusriskien hallinta
3. Kassavirtojen hallinta

Siirtyminen palvelumalliin



GARANTIA

Garantian takaus palveluliiketoimintaan

Poistaa
loppuasiakkaan
luottoriskin

Takausmäärä

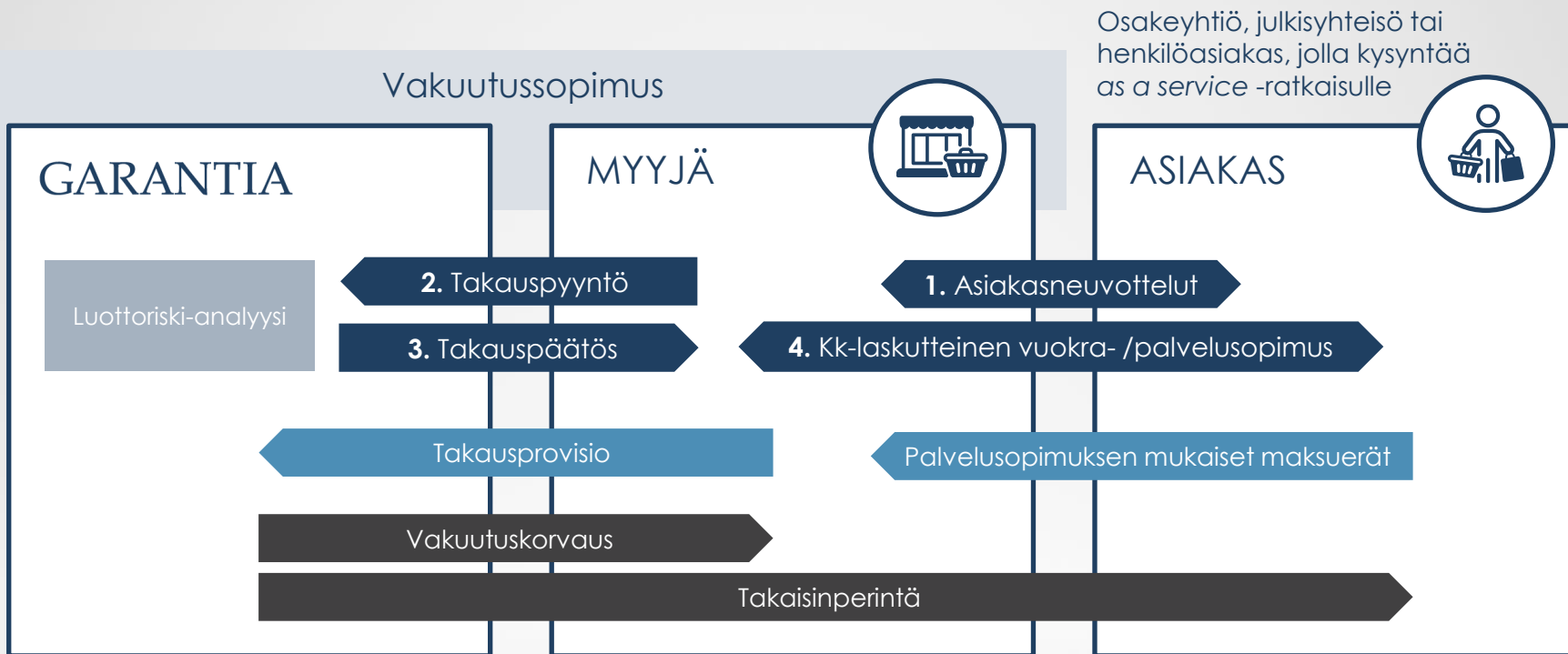
100%

Sopimuksen
pituus max

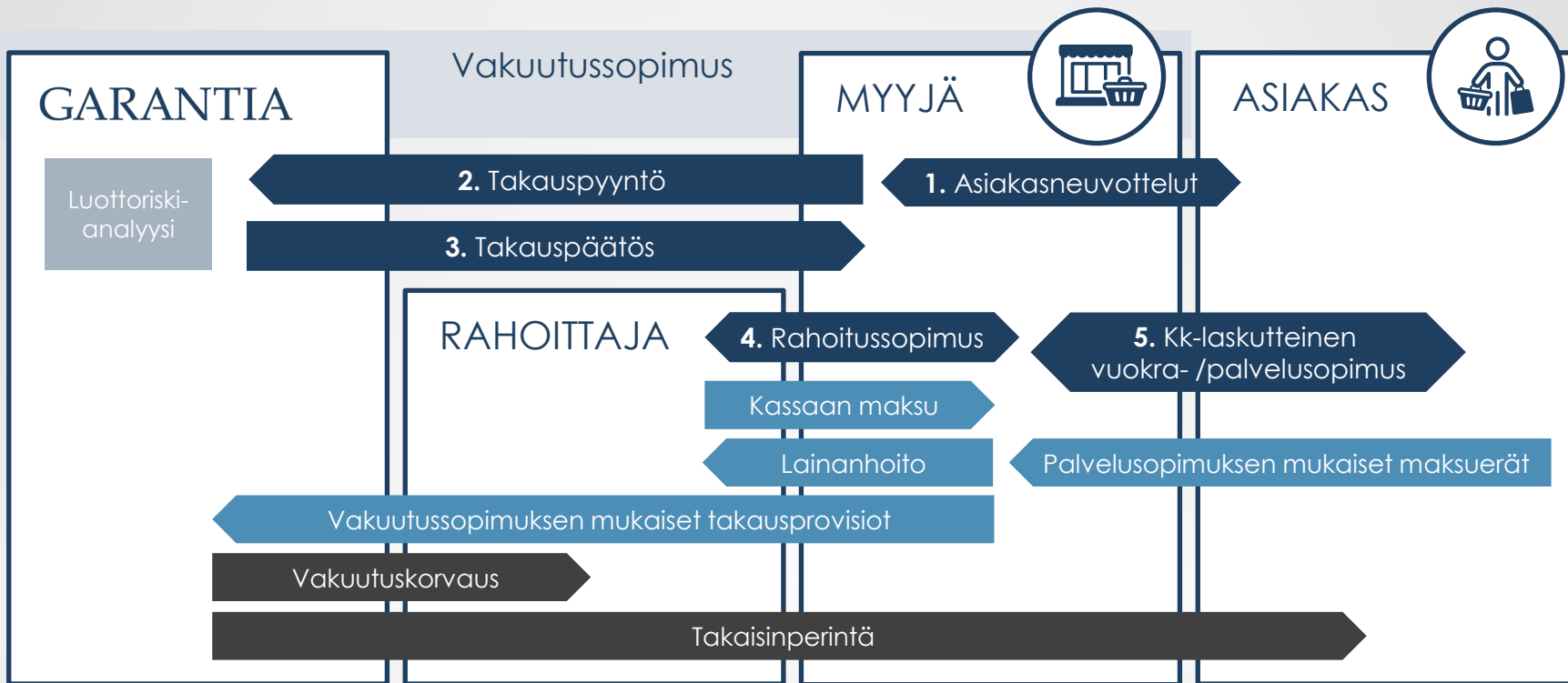
10 v

Kiinteä
hinnoittelu

Prosessikuvaus ja rahavirrat



Prosessikuvaus ja rahavirrat / ulkopuolinen rahoitus



Keskeiset hyödyt

MYYJÄ/PALVELUNTARJOAJA



- Myyntityön helpottaminen, volyymin kasvattaminen ja asiakkaan sitouttaminen
- Kilpailuetu markkinoilla
- Luottoriskiarvioinnin ulkoistaminen ja omien luottotappioiden minimointi
- Yksinkertainen prosessi: Garantia järjestelyssä taustalla, eikä vaikuta myyntineuvotteluihin

ASIAKAS



- Investoinnin mahdollistaminen ja investointipäätöksen helpottaminen
- Vähäinen kassavirtarasite
- Taseen ulkopuolinen rahoitus
- Yksinkertainen prosessi: normaalit sopimusneuvottelut ainoastaan palveluntarjoajan kanssa



Peter Lallukka

ASIAKASRAHOITUSJOHTAJA

PUH. 050 422 1111
peter.lallukka@garantia.fi

GARANTIA

GARANTIA